

組織力アップで売上倍増！チームビルディング講座

チームビルディングとは、個々がそれぞれの能力を発揮できるようにリーダーがその環境整備を行い、チーム（組織・集団）として1つの目標を達成する為の組織づくりのことを言います。チームの力を上げることは、組織全体の利益へ直結します。本講座では、チームをまとめ、目的を共有し、1つのゴールに向かうために必要なスキルについて、グループワークで体感しながら学んでいただきます。是非多数ご参加ください。

日時 2018年 **8月7日(火)** 10時～17時

会場 広島商工会議所 2階 202号室
広島市中区基町5-44 ※駐車場・駐輪場はありません。

対象 中堅担当者、主任・リーダー、管理職、プロジェクト・部門のリーダーや候補者など

参加料 会員(広島商工会議所) 15,430円、一般 30,860円

※テキスト代・消費税を含みます。

※1社より3名以上参加の場合 13,890円(一般 27,780円)に割引いたします。

申込方法 参加申込書によりFAXにてお申込みください。

講座実施日の2週間前より順次、受講証と請求書を参加者に送付いたしますので、期日までに本所あて参加料をお振込みください。

※会場定員数に到達次第、申込受付を終了いたしますので、お早めにお申込みください。

講師

株式会社ワークセッション

代表取締役 **鈴木 泰詩氏**



◆プロフィール◆

1977年生まれ。同志社大学大学院社会学修士。リクルート京滋総代理店にて総務・企画室を経て2007年に独立。現在は企業の採用／育成／評価制度構築を支援する中小企業向け人事コンサル業務、及び大手・学校法人/財団法人など幅広い組織に対して階層別スキル研修の開発及び登壇業務を行う。専門は「組織行動論」。特に理念浸透を組織成長のフレームとした考え方は、多くの中小企業経営者から支持を集めている。

お問合せ・お申込先 広島商工会議所

中小企業振興部人材開発チーム 田上(たがみ)

〒730-8510 広島市中区基町5-44

TEL(082)222-6691 FAX(082)222-6006

E-mail:hiroshima@hiroshimaccci.or.jp

1. オリエンテーション 研修の目的

- 研修の目的（ゴールイメージ）の共有
- 講師-受講生自己紹介

2. チームビルディングとリーダーシップの関係

- これまでの業務を振り返ってみる（チーム意識したらどんな結果になっていた？）
- チームビルディングとリーダーシップの関係性・必要性

3. 自分を知る為の交流分析(エゴグラム)

- 交流分析(TA)とは
- 個人の中に存在する5つのパーソナリティ(エゴグラム)
- エゴグラムチャート分析

4. チームリーダーとして押さえるべきチーム(集団)の特性

- 集団特性①(集団凝集性と成果の関係性)
- 集団特性②(ぶら下がりと2:6:2の法則)
- PM理論を用いたリーダーシップタイプ

5. チームリーダーが発揮する育成手法(OJT)がチームビルディングを強化する

- OJTの勘違い
- 本来あるべきOJTの姿とそこに必要な3つのキーワード
- 納得感のある動機づけ(4フレーム)
- 継続的な承認(定量評価と定性評価)
- 具体的な行動支援(ティーチングとコーチング)

6. 他者連携の強化がチームビルディングを後押しする

- 他者連携がうまくいかない5つの理由
- チームリーダーとして周囲に働きかける第一歩
- チームリーダーとして他者を巻き込む「巻き込み力」の正体
- 自分と他者の影響力経路を知る
- 他者に信頼の預け入れ残高を増やすために必要なこと

※講義、個人ワーク、ペアワーク、グループワーク等を交えながら受講いただきます。

なお、カリキュラムは状況にあわせ、若干の変更が伴う場合があります。

FAX 082-222-6006 組織力アップで売上倍増！チームビルディング講座 参加申込書 (HP)

会社	名称			
	所在地	〒 -		
	TEL	() -	FAX	() -
	ご担当	※ご記入がない場合、参加者に受講票・請求書を送付いたします		
	業種			
	備考	会員(広島商工会議所) ・ 一般(該当をO印で囲んでください)		

氏名	所属部署	役職
参加料(@ 円) × (名) = (¥ 円)		

※本申込書にご記入いただきました情報は、本事業における本人確認、参加者名簿・参加料請求書・受講証の作成、本所からの各種連絡・情報提供のために使用いたします。