

「わかりやすく」「納得させる」スキルを学ぶ

# 人や組織を動かす！魅せるプレゼンテーション講座

本講座では、どうすれば話をうまくまとめることができるのか？どうすればその話を聴き手は関心をもって聴いていただけるのか？それをご自身のストーリーを作る中で学んでいただきます。ぜひご参加ください。

**日時** 平成28年 **10月12日(水)** 9:30~12:30

**会場** 広島商工会議所 2階 202号室  
広島市中区基町5-44 ※駐車場・駐輪場はありません。

**対象** **プレゼンテーションの機会がある方**  
**商談や会議での発表スキルを向上させたい方**

**参加料** **会員(広島商工会議所) 5,140円、一般 10,280円**  
※テキスト代・消費税を含みます。

## 1. ガイダンスとショートワーク

- ①「伝える」と「伝わる」の違いを実感する【演習】
- ②演習から学べる2つの切り口【講義】

## 2. よく陥るプレゼン3つの落とし穴

- ①この映像を見て問題点を指摘しましょう！【グループ演習】
- ②3つの落とし穴とは？【講義+ショートワーク】

## 3. プレゼンの準備に必要な2つの側面

- ①情報を論理で組み立てる【講義+ショートワーク】
- ②聴き手は何を聴きたいのか？【講義+ショートワーク】
- ③自身のプレゼンストーリーを発表する【演習】

## 4. 効果的な「伝え方」を身につける

- ①自分自身を客観視する【講義+ショートワーク】
- ②内容をサポートする効果的な伝え方【講義+ショートワーク】
- ③本セミナーのまとめ

※プレゼンストーリーをする際に参考にさせていただくため、自社の商品に関するチラシやパンフレットなどをお持ちください。

### 講師

株式会社 Smart Presen

代表取締役

**新名 史典** 氏



#### ◆プロフィール◆

1997年大阪府立大学大学院農学研究科修了。サラヤ㈱入社後、学生時代に徹底的に鍛えられたプレゼン力が認められ、新入社員時から提案プレゼンスタッフとして全国を行脚。入社4年目で新規事業の営業統括部長に指名される。そこでは、ほとんどの部下が年上という異常な環境を経験。試行錯誤の結果、「相手の状況をしっかりと理解し、共鳴することから入らないと受け入れられない」という結論に至る。そして「一旦その関係を築くことができれば非常に強固な絆が生まれ、困難な環境でも人は動いてくれる」ということを身をもって知る。それらを実践した結果、3年で年商24億円の部署に育てることに成功。同時に、上司を効果的に動かす「部下術」を確立。「部下が上司を理解できないのは、上司のおかれた環境を部下が意外なほど知らないからである」ということに気づく。これまでほとんど語られることなかった上司の苦悩を示すことで、若手ビジネスパーソンに役立つとの確信に至る。現在は、組織力向上、プレゼンテーション力向上、企画開発力向上など、年間200件以上の研修を行っている人気講師。

### 申込方法

参加申込書によりFAXまたは郵送にてお申込みください。講座実施日の2週間前より順次、受講証と請求書を参加者にお送りいたします。ご送付いたします請求書及び振込用紙により、指定期日までに本所あて参加料をお振込みください。※会場定員数に到達次第、申込受付を終了いたしますので、お早めにお申込みください。

### お問合せ・お申込先

広島商工会議所 中小企業振興部 人材開発チーム 沼田  
〒730-8510 広島市中区基町5-44  
TEL(082)222-6691 FAX(082)222-6006  
E-mail:hiroshima@hiroshimacci.or.jp

FAX 082-222-6006 人や組織を動かす！魅せるプレゼンテーション講座 参加申込書

会社	名称			
	所在地	〒 -		
	TEL	( ) -	FAX	( ) -
	ご担当	※ご記入がない場合、参加者に受講票・請求書を発送いたします		
	業種			
	備考	会員(広島商工会議所) ・ 一般(該当を○印)		

氏名	所属部署	役職
参加料(@ 円) × ( 名 ) = ( ¥ 円 )		

※本申込書にご記入いただきました情報は、本事業における本人確認、参加者名簿・参加料請求書・受講証の作成、本所からの各種連絡・情報提供のために使用いたします(HP)