

利益を守る！ 価格転嫁と価格交渉の進め方講座

エネルギー価格や原材料費、労務費等の高騰が長期化する中、コストの負担増が企業経営を圧迫しています。事業者が安定して事業を継続し利益を上げていくには、持続的な物価上昇を上回る賃上げと、その原資となる一層の価格転嫁が不可欠となっておりますが、原材料価格や労務費などを十分に価格転嫁できていないケースが散見されます。本講座では、価格転嫁を実現し、顧客と利益と人材を確保し続けるための具体的な諸方策について説明いたします。ぜひ多数ご参加くださいますよう、ご案内申し上げます。

日 時	令和 8 年 10 月 26 日 (月) 13:30~15:00	場 所	広島商工会議所 1 階 101 号室 〔広島市中区基町 5-44〕 ※駐車場、駐輪場はありません。
参 加 料	無 料	参加対象	広島商工会議所会員企業
定 員	50 人	申込締切	10 月 16 日(金)
講 師	株式会社中尾経営 代表取締役 中尾 友和 氏 (中小企業診断士) (プロフィール) 広島県呉市出身。広島県立呉昭和高校、関西大学文学部哲学科を卒業後、(株)福寿園で 12 年間、主に量販店向けの営業に携わる。営業マンとして新規取扱店を 500 店舗以上開拓、3 年間で粗利額を 4 倍に伸長、赤字部門を黒字転換させることなどを通じて、年間最優秀社員賞を受賞。その後コンサルタントとして独立。支援先企業は累計 200 社を超え、右肩下がりだった業績が V 字回復、3 カ月で新規取引先 71 社開拓、商品拡販キャンペーン売上高前年比 576%達成など目覚ましい成果をあげている。		
カリキュラム (予定)	▶なぜ今「価格転嫁・価格交渉力」が会社の生命線なのか ▶自社の利益構造を分析しよう ▶取引先に嫌われる交渉・信頼される交渉 ▶価格交渉戦略マトリクス ▶パートナーシップ構築宣言の活用		
申込方法	申し込みサイト【 https://ws.formzu.net/dist/S90616187/ 】→ または下記申込書 FAX にてお申し込みください。		
参加証	前日までに電子メールにて「参加証(二次元コード付)」をお送りします。当日受付に参加証(二次元コード付)を、スマートフォン等の画面または印刷物でご提示ください。 ※「hiroshimacci.or.jp」ドメインからのメールを受信できるよう、設定をご確認ください。		

〔FAX：(082) 222-6006 広島商工会議所 産業支援課 行〕

参加申込書 (10/26)

ふりがな 会社名			業種	
			TEL	
			FAX	
参加者	役職	氏名	メールアドレス	

※ご記入いただいた情報は、広島商工会議所からの連絡・情報提供、講師への提供 (E-mail 情報を除く) のために利用するほか、本講座参加者の調査・分析に利用いたします。